

# Reham Vastgoed ook in 2015 weer de grootste

**ZAAMSLAG** - Een evaluatie van de huizenverkoopcijfers in het afgelopen jaar, laat zien dat Reham Vastgoed zich opnieuw marktleider in Zeeuws-Vlaanderen mag noemen. Met ruim 200 verkochte woningen is Reham de best verkopende makelaar binnen het segment bestaande bouw.

Gegevens van Funda onderstrepen de conclusie dat Reham het grootste marktaandeel heeft op de Zeeuwse-Vlaamse woningmarkt. Zo heeft deze makelaar alleen in Terneuzen al ruim een derde meer woningen in portefeuille dan het eerstvolgende makelaarskantoor. René Hamelink reageert enthousiast op deze recente cijfers. „Natuurlijk zijn deze kengetallen bijzonder en ik ben er ook trots op. We zetten ons dagelijks voor meer dan 100% in voor woningverkopers en woningzoekers. We streven daarbij naar een grote woningportefeuille, eenvoudigweg omdat dat traffic in gang zet.

Met ruim duizend unieke bezoekers per dag aan onze websites, weet je zeker dat jouw huis gezien wordt. Bovendien maakt een dergelijke portefeuille het mogelijk om verschillende aan- en verkopen aan elkaar te kop-



Het voltallige Reham-team.

pelen. Zo zet de verkoop van één woning een reeks andere aan- en verkopen in beweging. Daarin zit onze kracht.”

## Innovatief

Kenmerkend voor Reham is de vernieuwende kijk van

deze jonge Zeeuws-Vlaamse makelaars. Een duidelijke website, de mogelijkheid van een eigen Reham zoekprofiel en de keuze om via de geheel Belgische website Reham.be potentiële Vlaamse kopers te interesseren, onderstrepen de ambities

van Reham Vastgoed. „We hebben ons nadrukkelijk gespecialiseerd in bestaande bouw. Daar ligt onze kracht. Dit betekent dat we geen grote nieuwbouwprojecten doen of ons bezighouden met hypotheek of verzekeren. Natuurlijk hebben we

de kennis in huis en adviseren we daar waar mogelijk, maar onze focus ligt op de verkoop van bestaande woningen. Met circa 275 woningen in portefeuille vergroten we de verkoopkansen van iedere woning in onze portefeuille. Maar

afwachten zit niet in onze genen, daarom zoeken we zelf bewust contact met potentiële kopers, ook over de grens.”

## Betrokken

Reham Vastgoed onderscheidt zich daarnaast door de nauwe betrokkenheid bij de regio. Tal van evenementen kunnen rekenen op ondersteuning en met enige regelmaat initieert het kantoor eigen (sport-) evenementen. „We zijn maatschappelijk betrokken. We wonen allemaal in de regio, we hebben een gezin en kinderen. We weten hoe belangrijk een aantrekkelijke leefomgeving is. Daaraan leveren we graag een bijdrage. We sponsoren tal van (sport-) verenigingen en lokale initiatieven en goede doelen en grotere events, zoals New Years Experience, Reham Run en jeugdvoetbalschool Jong United. Dat doen we niet alleen voor de buitenwereld, ook intern maken we die rol waar. We werken als team, geven mensen de kans om zich te ontplooiën en hebben steevast enkele stagiaires in huis om hen te begeleiden richting een maatschappelijke carrière.”